

Responsable d'Affaires HTA/B (F/H)



OSNY - CDI

À propos de MasterGrid

⚡ Rejoignez MasterGrid et donnez de l'énergie à votre carrière !

Nous recrutons un **Responsable d'Affaires HTA/B (F/H)** en CDI au sein de **notre agence à Osny (95)**.

🌍 Qui sommes-nous ?

Créée en 2019 à la suite du rachat des **activités haute tension de Merlin Gerin**, MasterGrid s'appuie sur un patrimoine industriel prestigieux et une expertise technique reconnue. Notre mission : **prolonger la durée de vie des installations électriques tout en contribuant à un avenir énergétique plus responsable** 🌱.

Avec **550 collaborateurs** répartis dans **25 agences** en France et à l'international, nous concevons des équipements et assurons des services de maintenance, de rénovation et de modernisation pour garantir la performance, la sécurité et la durabilité des infrastructures électriques.

Nous accompagnons au quotidien les **producteurs d'énergie**, les **gestionnaires de réseaux de transport et de distribution**, les **industriels** ainsi que les **acteurs du facility management**, en leur apportant des solutions fiables et adaptées à leurs enjeux.

MasterGrid ambitionne de devenir une **référence internationale** des produits et services dédiés aux systèmes électriques. Avec un **chiffre d'affaires de 120 M€ en 2025**, dont **35 % réalisés à l'export**, l'entreprise poursuit une croissance soutenue, portée par un développement organique solide et des opérations de croissance externe ciblées.

Nos valeurs : 🧡 Esprit d'équipe – 🌍 Responsabilité – 🎓 Expertise – 🚀 Audace – 🔄 Agilité

Vous avez de l'énergie à revendre ?! Rejoignez-nous ! ⚡

Le poste

Acteur clé de la réussite des projets, vous êtes **responsable du pilotage global des affaires**, de la phase commerciale jusqu'à la clôture, avec un objectif constant de **satisfaction client, performance économique et qualité d'exécution**.

Vos missions principales

Développement commercial & offres

- Promouvoir le **portefeuille de solutions** de l'agence, en cohérence avec son positionnement et son plan de croissance
- Identifier et développer les **opportunités d'affaires** à travers des actions commerciales ciblées
- Définir les **solutions techniques adaptées** et élaborer les offres commerciales, spontanées ou en réponse aux appels d'offres

Préparation & pilotage des chantiers

- Préparer la **documentation projet** et organiser les chantiers
- Veiller à la **complétude des moyens** (humains, matériels, techniques) et à la **planification des ressources**
- Anticiper les risques et assurer la bonne coordination des intervenants

Exécution & relation client

- Être l'**interlocuteur privilégié du client** pendant toute la phase d'exécution
- Accompagner les équipes d'intervention sur le terrain
- Garantir le **respect de la réglementation**, du périmètre contractuel, des règles de l'art et des exigences **Qualité, Santé, Sécurité et Environnement (QSSE)**

Gestion économique & clôture

- Assurer le **suivi financier des affaires** : coûts, marges, facturation
- Piloter la réception des travaux et la clôture des projets
- Atteindre les objectifs de **rentabilité et de satisfaction client**

Profil recherché

- Formation **Bac +2 / Bac +3** dans le domaine de la **maintenance** et/ou de la **mécanique**
- **Expérience confirmée d'au moins 5 ans** sur un poste similaire, en environnement industriel ou énergétique
- **Maîtrise indispensable de la Haute Tension (HTB et/ou HTA)**
- Autonomie, rigueur et sens des responsabilités, avec une vraie appétence terrain

Informations complémentaires

- **Poste basé à Osny (95)**
- **Déplacements ponctuels** à prévoir dans le cadre des missions
- **Mutuelle prise en charge à 75 %** par l'employeur
- **Voiture de fonction** mise à disposition

MasterGrid s'engage en faveur de la diversité et ouvre ses postes à toutes et tous, y compris aux personnes en situation de handicap.

Détails sur le poste

LOCALISATION

Osny, Île-de-France, France

CONTRAT

CDI